

Unser Service für Ihren optimalen Berufseinstieg:

Die Ausbildung zum Medizinprodukteberater stellt die rechtliche Voraussetzung für die Berufsausübung dar. Zusätzlich wird jedoch vor allem Ihr persönliches Auftreten über den Erfolg Ihres Berufseinstiegs entscheiden. Auch ein realistischer Zugang zum künftigen Aufgabenbereich und erste Branchenkenntnisse spielen hierfür eine wesentliche Rolle.

Themengebiete, mit denen man sich im Vorfeld wunderbar auseinandersetzen kann. Mittels ein wenig Unterstützung lassen sich dabei rasch gewinnbringende und nachhaltige Ergebnisse erzielen. Diese bieten wir Ihnen einerseits im Rahmen unserer Lehrgänge und auch mittels unseres Spektrums an Kursen, Trainings und Coachings. Abgestimmt auf Ihre bisherigen Erfahrungen und Kenntnisse erzielen Sie damit eine hervorragende Ausgangsposition für Ihren Start als Medizinprodukteberater.


Unser umfassendes Portfolio beinhaltet Kurse, Trainings und Coachings rund um die Themen

- ♦ Beruf und Bewerbung
- ♦ Kommunikation
- ♦ Präsentation und Verkauf
- ♦ Standortbestimmung und persönliche Weiterentwicklung

und ist teilweise auch pferdegestützt absolvierbar.

Vertrauen Sie auf unsere langjährige Branchenerfahrung und unsere umfassenden Marktkenntnisse -

your success is our profession!



job-point
a unit of pharma-education

Personalvermittlung

Mit unserer Business Unit **job-point** besetzen wir Positionen in der österreichischen Pharma- und Medizinprodukte-Branche - im Außen- und Innendienst. Wir freuen uns, wenn wir auch Ihnen, als kostenfreie Serviceleistung, bei Ihrem erfolgreichen Berufseinstieg behilflich sein dürfen!



Kursorte, Kontakt und weitere Informationen:

Unsere Seminarräumlichkeiten in Gumpoldskirchen (NÖ) sind sowohl öffentlich als auch mit dem Auto gut erreichbar. Sie sind modernst (Virtual Whiteboard, etc.) und mit zahlreichen medizinischen Anschauungsobjekten (Skelett, Torso, Plakate, etc.) ausgestattet. Unsere Niederlassung in NIEDERÖSTERREICH (Breitenau) ist insbesondere für Autofahrer ebenfalls günstig angebunden.

Ausführliche Informationen zu unseren Lehrgängen, weiteren Ausbildungen (etwa zum Pharmareferenten), Kursen, Coachings, Trainings, Informationsabenden sowie die aktuellen Termine beinhaltet unsere Homepage

www.pharma-education.at

ebenso wie die Online-Anmeldemöglichkeit, Termine unserer regelmäßig stattfindenden kostenfreien Informationsabende, News uvm.

Dürfen wir Ihnen Fragen beantworten? Kontaktieren Sie uns bitte telefonisch oder via E-Mail - wir sind sehr gerne für Sie da!

Wir freuen uns auf Sie!

Nicole Kraule, MBA (Geschäftsführung) & Ihr pharma-education-Office-Team

Stand: Vers.1.24; Änderungen und Irrtümer vorbehalten

Aus Gründen der Lesbarkeit ist meist nur die männliche Form angeführt, selbstverständlich sprechen wir Frauen und Männer stets gleichermaßen an!

pharma-education Training & Consulting GmbH

Fabriksstraße 5
2624 Breitenau

www.pharma-education.at

office@pharma-education.at
Tel.: 0660 944 13 25

Medizinprodukteberater/in

Ausbildung zum spezialisierten Außendienstmitarbeiter

Medizinprodukte, Medizintechnik und Gesundheit

Qualitätszertifiziert nach ISO 9001:2015

Dezember 2024

your success is our profession

Das Berufsbild und die Jobchancen des Medizinprodukteberaters

Als Medizinprodukteberater sind Sie als Außendienstmitarbeiter für ein medizinisches, medizintechnisches oder pharmazeutisches Unternehmen tätig. Sie besuchen je nach Produktportfolio niedergelassene Ärzte, Spitäler, Sanitätshäuser, Apotheken, Bandagisten oder Laboratorien und stellen diesen Ihre Produkte bzw. Geräte (wie etwa Prothesen, Verbandsmaterial, Implantate, chirurgische Bestecke, Nahrungsergänzungsmittel, diagnostische Geräte, etc.) vor bzw. betreuen und servicieren diese.

Als Repräsentant Ihres Unternehmens nehmen Sie gelegentlich gemeinsam mit Ihrem Klientel an Veranstaltungen (z.B. Messen, Kongresse) teil bzw. organisieren diese eventuell selbst. Firmeninterne Produktschulungen und Außendiensttagungen runden das Berufsfeld des Medizinprodukteberaters ab.

gut dotierte Position

Als Verdienst für seine Tätigkeit erhält der Medizinprodukteberater ein ansprechendes Grundgehalt, Tagesdiäten und zudem in der Regel noch ein

Firmenauto, ein Diensthandy und meistens auch einen Laptop. Oftmals bezieht er überdies Provisionen und in einigen Unternehmen ist darüber hinaus noch ein Prämiensystem üblich, wodurch die leistungsgerechte Entlohnung unterstrichen wird.

Die Entwicklungsmöglichkeiten des Medizinprodukteberaters sind sehr vielfältig. So umfasst die Karriereleiter im Außendienst etwa die Positionen des Gebietsleiters und des Außendienstleiters und im Innendienst z.B. die Positionen des Produktmanagers und des Schulungsleiters.

Um als Medizinprodukteberater Freude und Erfolg zu erlangen, sollten Sie kommunikativ sein, über ein sicheres Auftreten verfügen sowie Organisationstalent und ein gewisses Maß an Ehrgeiz und natürlich auch Interesse an der medizinischen Materie mitbringen.

Als Personalrecruiting-Unternehmen vermitteln wir laufend Personal an die österreichische Pharma- und Medizin(technik)-branche und zwar sowohl in den Außen- wie auch in den Innendienst. Über 2.600 medizin(techn)ische und etwa 480 Pharmaunternehmen in Österreich garantieren Ihnen dabei tolle Berufsaussichten! Sehr gerne sind wir auch Ihnen bei der Jobsuche behilflich. Diese Tätigkeit verstehen wir als Serviceleistung für unsere Teilnehmer und ist kostenfrei.

Wachstumsmarkt Medizintechnik

Die Medizintechnik ist ein Wachstumsmarkt mit sehr guten Perspektiven. Der technologische Fortschritt und die Demographie stellen die stärksten Motoren für ein jährliches Wachstum von etwa 9 % dar. Am Markt stehen einige große Anbieter oligopolistisch einer großen Anzahl von mittelständischen Unternehmen, die meist einen hohen Spezialisierungsgrad aufweisen, gegenüber. Weiters gibt es in der Medizintechnik auch sehr interessante Nischenmärkte.

Die Medizintechnik ist ein Wachstumsmarkt mit sehr guten Perspektiven. Der technologische Fortschritt und die Demographie stellen

Die Ausbildung zum Medizinprodukteberater

Zulassungsvoraussetzungen:

Laut Medizinproduktegesetz § 79 darf wer gewerbs- oder berufsmäßig Medizinprodukte in Verkehr bringt, nur solche Personen beauftragen, Fachkreise im Rahmen der Berufsausübung aufzusuchen, um sie über die jeweiligen Medizinprodukte fachlich zu informieren und in die sachgerechte Handhabung der Medizinprodukte einzuweisen, die die dafür erforderlichen medizinischen und rechtlichen Fachkenntnisse besitzen (Medizinprodukteberater).

Der Medizinprodukteberater sollte über ein Mindestalter von 18 Jahren und einen Führerschein verfügen.

Neben dem geforderten umfangreichen theoretischen Basiswissen ist für Sie als Medizinprodukteberater Ihr persönliches Auftreten das wichtigste Kriterium, um im Berufsleben Erfolg zu erlangen. Schließlich repräsentieren Sie Ihr Unternehmen nach außen und tragen als Beziehungsmanager zwischen Arbeitgeber und Ihrem Klientel maßgeblich zum Erfolg des Unternehmens bei.

Sämtlichen Aspekten tragen unsere Lehrgänge zum Medizinprodukteberater Rechnung.

TÜV NORD Austria GmbH-Zertifizierung:

Im Anschluss an den Lehrgang haben Sie die Möglichkeit, die durch die TÜV NORD Austria GmbH zertifizierte Prüfung zum Medizinprodukteberater zu absolvieren. Diese besteht aus einem schriftlichen und mündlichen theoretischen Teil, sowie einem Verkaufsgespräch. Beurteilt werden somit sowohl Ihr erworbenes rechtliches wie medizinisches Fachwissen und Ihr persönliches Auftreten samt kaufmännischem Vermögen. Nach positiver Absolvierung erhalten Sie das Zertifikat mit zweijähriger Gültigkeit und Rezertifizierungs-Option. Die Zertifikatsgebühr (lt. Richtlinien) beträgt EUR 270,-.

Prüfung "Zertifizierter Medizinprodukteberater":

Die Zulassung zur Prüfung ist durch Abschluss eines pharmaeducation MPB-Lehrgangs (inklusive MPB-Upgrade) gegeben.

Abschluss: Zertifikat durch die TÜV NORD Austria GmbH

Kosten: EUR 270,- inkl. MwSt.

Gültigkeit: zwei Jahre

Rezertifizierung: MPR-Refreshing

Medizinprodukteberater-Lehrgänge

Um die Qualität und den Standard der Wissensvermittlung zu gewährleisten, arbeiten wir neben den theoretischen Fachvorträgen laufend mit Wiederholungen und setzen zahlreiche zusätzliche lernunterstützende Hilfsmittel ein. Sämtliche Lehrgänge basieren auf den modernsten und effektivsten didaktischen Methoden wie z.B. Blended Learning.

Die Lehrgänge richten sich sowohl an Personen, welche bereits im medizin(techn)ischen Außendienst tätig sind und ihre Qualifikation bzw. gesetzliche Berufsvoraussetzung (lt. MPG) manifestieren wollen, an in den Außendienst umsatteln wollendes Pflegepersonal, PKAs, zahnärztliche Assistenten, wie auch an absolute Quereinsteiger.

Wählen Sie für Ihre Berufsausbildung jenen Lehrgang aus, der sich am besten mit Ihrer persönlichen, zeitlichen Verfügbarkeit vereinbaren lässt:

Vormittags-Lehrgang *Blended Learning + OTP-MPB*

Dieser Lehrgang beinhaltet das höchste Gesamtstunden-Ausmaß, ist von der Dauer sehr kompakt und somit super-intensiv!
Präsenz: werktags 2-mal/Woche von 09.00- 13.00 Uhr und einmal von 09.00- 17.00 Uhr
Dauer: ca. 2 Monate

Business-Lehrgang *Blended Learning + OTP-MPB*

Ideal für berufstätige Personen!
Präsenz: werktags 1-mal/Woche von 17.30- 21.00 Uhr und 1-mal von 09.00- 17.00 Uhr
Dauer: ca. 3 Monate

Wochenend-Lehrgang *Blended Learning + OTP-MPB*

Auch dieser Lehrgang ist zeitlich ideal mit einer Berufstätigkeit zu vereinbaren!
Präsenz: samstags von 09.30 - 17.00 Uhr und 1-mal abends von 17.30- 21.00 Uhr
Dauer: ca. 3 Monate

Lehrgangsinhalt:

Medizinprodukterecht	Blut
Arzneimittelrecht-Basics	Immunologie
Gesundheitsprodukte	Herz/Kreislauf
Physik, bildg. Diagnostik	Respirationstrakt
chemische Grundlagen	Gastrointestinaltrakt
Biochemie	Urogenitalsystem
Zytologie/Histologie	HNO/Augen
Bewegungsapparat	Dermatologie
Pathologie	Mikrobiologie & Hygiene

Business-Day:
Österr. Gesundheitswesen, Berufseinstieg, Präsentation, Verkauf

Die Präsenzeinheiten sind mit Ausnahme des Business-Days ortsunabhängig online in Echtzeit absolvierbar!

Kosten je Lehrgang:

EUR 1.650,- und mit der Frühbucheraktion nur EUR 1.590,- zzgl. EUR 270,- Zertifikatsgebühr (lt. Richtlinien)

Die angeführten Kosten enthalten 20 % MwSt.

Inkludiert sind:

• **Lernunterlagen** - übersichtlich aufbereitete Skripten bilden die Basis für Ihren Lernerfolg

• **Blended Learning - die effektivste Art der Prüfungsvorbereitung!**

Blended Learning ist die Kombination aus Präsenzeinheiten und E-Learning.

• **Online-Trainings-Plattform MPB - Training mit Prüfungsfragen!**

Während des Lehrgangs interaktiver Zugriff auf Prüfungsfragen und weitere wertvolle, wie hilfreiche Inhalte rund um die durch die TÜV NORD Austria GmbH zertifizierte Prüfung zum Medizinprodukteberater!

Verlängerungsgebühr: EUR 30,-/Monat (max. 9 Monate)

Förderungen der Lehrgangsbeiträge sind etwa über das AMS möglich. Gerne stellen wir Ihnen einen entsprechenden Kostenvoranschlag aus.

Tip: Berufliche Ausbildungskosten sind steuerlich absetzbar!

Sehr gerne informiert Sie unser Team über die **Kombinationsmöglichkeit eines der angeführten Lehrgänge mit der Vorbereitung auf die staatliche Pharmareferentenprüfung bzw. das Upgrade zum Medizinprodukteberater für Pharmareferenten bzw. -Ausbildungs-Absolventen!**